

МИНОБРНАУКИ РОССИИ
Кумертауский филиал
федерального государственного
бюджетного образовательного учреждения
высшего образования
«Оренбургский государственный университет»
(Кумертауский филиал ОГУ)

Кафедра экономики



РАБОЧАЯ ПРОГРАММА

ДИСЦИПЛИНЫ

«Б1.Д.В.Э.2.2 Организация и управление коммерческой деятельностью»

Уровень высшего образования

БАКАЛАВРИАТ

Направление подготовки

38.03.01 Экономика

(код и наименование направления подготовки)

Экономика предприятий и организаций

(наименование направленности (профиля) образовательной программы)

Квалификация

Бакалавр

Форма обучения

Очная

Кумертау 2022

Рабочая программа дисциплины «Б1.Д.В.Э.2.2 Организация и управление коммерческой деятельностью» /сост. З.Р. Ахмадиева - Кумертау: Кумертауский филиал ОГУ, 2022

Рабочая программа предназначена обучающимся очной формы по направлению подготовки 38.03.01 Экономика

1 Цели и задачи освоения дисциплины

Цель освоения дисциплины: формирование профессиональных знаний и умений в области организации и управления коммерческой деятельностью

Задачи:

- познакомить с основами коммерческой деятельности, с планированием и организацией процессов закупки и продаж товаров предприятий, с правовой и нормативной базой, регулирующей коммерческую деятельность
- изучить особенности организации и управления коммерческой деятельностью предприятий; особенности коммерческой деятельности субъектов оптовой и розничной торговли, торгово-посреднического звена;
- научить анализировать и планировать коммерческую деятельность предприятия

2 Место дисциплины в структуре образовательной программы

Дисциплина относится к дисциплинам (модулям) по выбору вариативной части блока Д «Дисциплины (модули)»

Пререквизиты дисциплины: *Отсутствуют*

Постреквизиты дисциплины: *Отсутствуют*

3 Требования к результатам обучения по дисциплине

Процесс изучения дисциплины направлен на формирование следующих результатов обучения

Код и наименование формируемых компетенций	Код и наименование индикатора достижения компетенции	Планируемые результаты обучения по дисциплине, характеризующие этапы формирования компетенций
ПК*-4 Способен собрать и обработать первичные данные, характеризующие хозяйственную деятельность экономических субъектов	ПК*-4-В-1 Собирает, систематизирует и обеспечивает актуализацию информации для анализа экономических и социально-экономических показателей ПК*-4-В-2 Интерпретирует и использует результаты анализа финансовой, бухгалтерской и иной информации, для характеристики деятельности экономических субъектов	Знать: - исходные данные, необходимые для расчета экономических и социально-экономических показателей, характеризующих коммерческую деятельность предприятия Уметь: -проводить анализ источников информации в области коммерческой деятельности предприятия и выбирать необходимые источник в соответствии с поставленными целями и задачами Владеть: -методами сбора и обработки исходной

Код и наименование формируемых компетенций	Код и наименование индикатора достижения компетенции	Планируемые результаты обучения по дисциплине, характеризующие этапы формирования компетенций
		информации в области коммерческой деятельности предприятия для характеристики деятельности экономических субъектов

4 Структура и содержание дисциплины

4.1 Структура дисциплины

Общая трудоемкость дисциплины составляет 3 зачетные единицы (108 академических часов).

Вид работы	Трудоемкость, академических часов	
	5 семестр	всего
Общая трудоёмкость	108	108
Контактная работа:	52,25	52,25
Лекции (Л)	18	18
Практические занятия (ПЗ)	34	34
Промежуточная аттестация (зачет, экзамен)	0,25	0,25
Самостоятельная работа:	55,75	55,75
- самоподготовка (проработка и повторение лекционного материала и материала учебников и учебных пособий;	19,75	19,75
- подготовка к практическим занятиям;	30	30
- подготовка к рубежному контролю и т.п.)	6	6
Вид итогового контроля (зачет, экзамен, дифференцированный зачет)	диф. зач.	

Разделы дисциплины, изучаемые в 5 семестре

№ раздела	Наименование разделов	Количество часов				
		всего	аудиторная работа			внеауд. работа
			Л	ПЗ	ЛР	
1	Методологические основы коммерческой деятельности	10	2	2	-	6
2	Коммерческая деятельность на рынке товаров и услуг	32	4	14	-	14
3	Коммерческая деятельность предприятий оптовой торговли	20	4	6	-	10
4	Коммерческая деятельность предприятий розничной торговли	18	4	4	-	10
5	Основы организации торгово-посреднических структур	14	2	4	-	8
6	Государственное регулирование, регламентация и результаты коммерческой деятельности	14	2	4	-	8

№ раздела	Наименование разделов	Количество часов				
		всего	аудиторная работа			внеауд. работа
			Л	ПЗ	ЛР	
	Итого:	108	18	34	-	56
	Всего:	108	18	34		56

4.2 Содержание разделов дисциплины

Раздел 1. Методологические основы коммерческой деятельности

Сущность и основные понятия коммерческой деятельности.

Предпосылки становления, формирования и развития коммерческой деятельности. Коммерческая деятельность как категория рыночной экономики. Соотношение понятий «коммерческая деятельность», «предпринимательство», «бизнес», их общность и различия. Эволюция коммерции в России и за рубежом. Состояние и тенденции развития торговли в условиях глобализации.

Определение целей и задач коммерческой деятельности с позиции государства, товаропроизводителей, торговых предприятий (посредников) и потребителей. Принципы, стратегия и функции коммерческой деятельности. Факторы внешней и внутренней среды, влияющие на результат коммерческой деятельности. Системный метод изучения коммерческой деятельности.

Раздел 2 Коммерческая деятельность на рынке товаров и услуг

Субъекты и объекты коммерческой деятельности.

Субъекты коммерческой деятельности: юридические лица - коммерческие и некоммерческие организации, объединения коммерческих организаций, субъекты среднего и малого предпринимательства; физические лица - индивидуальные предприниматели. Организационно-правовые формы функционирования предприятий и участников коммерческой деятельности. Профессиональные и деловые качества коммерсанта; деловая этика: нормы и правила; деловой этикет: понятие, составляющие; деловой протокол.

Объекты коммерческой деятельности. Характеристика товара как объекта коммерческой деятельности. Классификация товаров. Услуги как объекты коммерческой деятельности: понятие, виды услуг. Назначение услуг, их влияние на уровень доходов организации. Деньги как объект коммерческой деятельности.

Коммерческая деятельность на потребительском рынке.

Условия необходимые для развития коммерческой деятельности: правовая база, рынок, собственность. Рынок товаров как сфера коммерческой деятельности: определение товарного рынка, его функции, факторы его развития и емкость. Конъюнктура рынка и ее оценка, методы исследования, источники информации. Определение спроса и предложения на товарных рынках, их емкости. Инфраструктура рынка товаров и услуг. Организация хозяйственных связей. Материально-техническая база коммерческой деятельности. Коммерческие риски. Коммерческая деятельность по сбыту в современных условиях.

Раздел 3 Коммерческая деятельность предприятий оптовой торговли

Оптовая торговля.

Определение оптовой торговли. Сущность и функции оптовых организаций. Виды предприятий оптовой торговли. Задачи и содержание коммерческой деятельности оптовых торговых предприятий. Формы ведения переговоров о коммерческой сделке и согласования основных условий. Транзитная и складская формы оптовой торговли. Характеристика методов оптовых продаж. Оптовые рынки. Маркетинговые решения оптовика. Разработка комплекса маркетинга для оптового предприятия: ассортиментная, ценовая, сбытовая и коммуникативная политики.

Формирование ассортимента и управление закупками товаров.

Понятие торгового ассортимента. Качественные и количественные характеристики ассортимента. Принципы формирования ассортимента. Оценочные модели ассортимента (АВС-анализ и XYZ-анализ продукции). Управление закупками товаров. Закупки товаров, их назначение. Планирование объемов закупок товаров, организация и оценка эффективности закупочной деятельности

предприятия. Выбор источников закупок. Анализ и оценка возможностей поставщиков. Оптимальный размер заказа Документальное оформление закупок товаров. Контроль и учет поставок

Раздел 4 Коммерческая деятельность предприятий розничной торговли

Организация товародвижения: понятие, принципы, формы, организация и контроль. Сущность розничной торговли и ее функции, как завершающей стадии торгово-технологического процесса товародвижения. Характеристика и классификация предприятий розничной торговли. Понятие товарных запасов, их роль при формировании ассортимента в розничной торговле. Показатели, характеризующие товарные запасы. Управление товарными запасами.

Организация технологического процесса в розничном торговом предприятии.

Особенности технологических планировок организаций торговли: требования к устройству магазинов; состав и взаимосвязь помещений магазина; устройство и планировка торгового зала и помещений для приёмки, хранения и подготовки к продаже товаров; санитарно-технические условия магазина. Элементы технологического процесса в магазине: выгрузка товара, его приёмка по количеству и качеству, хранение, подготовка к продаже, выкладка и размещение. Управление технологическим процессом и организация труда в магазине.

Раздел 5 Основы организации торгово-посреднических структур

Торгово-посреднические структуры.

Коммерческие посредники на товарном рынке: виды услуг; биржи, аукционы, торговые дома, выставки, ярмарки. Сущность, роль и развитие биржевой торговли. Порядок создания товарной биржи и ее структура. Виды биржевых сделок. Организация торговых операций на бирже. Организация торговли на аукционах. Понятие и виды аукционов. Торги как форма соревновательной торговли: понятия и значения торгов, их виды и условия проведения, организаторы и участники торгов. Современный российский аукционный рынок.

Лизинговые операции в коммерческой деятельности.

Сущность лизинга. ФЗ «О финансовой аренде (лизинге)». Функции лизинга в экономике. Участники лизинговой сделки. Формы и виды лизинга. Лизинговый договор. Методика расчёта лизингового платежа. Лизинг персонала.

Раздел 6. Государственное регулирование, регламентация и результаты коммерческой деятельности

Государственное регулирование и регламентация оптовой и розничной торговли.

Общие принципы и направления государственного регулирования коммерческой деятельности. Задачи государственного регулирования коммерческой деятельности. Государственное регулирование и регламентация оптовой торговли товарами разного назначения на федеральном, межрегиональном и региональном уровне. Меры по государственному регулированию и регламентации розничной торговли и улучшению торгового обслуживания. Государственное антимонопольное регулирование коммерческой деятельности. Направления государственной поддержки малого бизнеса.

Эффективность коммерческой деятельности

Основные экономические показатели коммерческой деятельности предприятия: объем товарооборота, валовой доход, издержки обращения и прибыль. Основные финансовые показатели коммерческой деятельности предприятий: коэффициент абсолютной ликвидности, коэффициент промежуточной ликвидности, коэффициент текущей ликвидности, коэффициент финансовой устойчивости. Основные маркетинговые показатели коммерческой деятельности предприятия: доля рынка, конкурентоспособность товара, ассортимент, имидж, затраты на рекламу. Факторы, обуславливающие результативность коммерческой деятельности. Расчет точки безубыточности при закупке и продаже товаров.

4.3 Практические занятия (семинары)

№ занятия	№ раздела	Тема	Кол-во часов
1	1	Методологические основы коммерческой деятельности	2
2	2	Субъекты и объекты коммерческой деятельности.	2
3	2	Потребительский рынок в системе общественного воспроизводства.	2
4	2	Организация хозяйственных связей	2
5	2	Материально-техническая база коммерческой деятельности	2
6	2	Коммерческие риски	2
7-8	2	Коммерческая деятельность по сбыту в современных условиях.	4
9	3	Коммерческая деятельность в сфере оптовой торговли	2
10-11	3	Формирование ассортимента и управление закупками товаров	4
12	4	Коммерческая деятельность в сфере розничной торговли	2
13	4	Организация технологического процесса в розничном торговом предприятии	2
14	5	Торгово-посреднические структуры	2
15	5	Лизинговые операции в коммерческой деятельности	2
16	6	Государственное регулирование и регламентация оптовой и розничной торговли	2
17	6	Эффективность коммерческой деятельности	2
		Итого:	34

5 Учебно-методическое обеспечение дисциплины

5.1 Основная литература

1 Дашков, Л. П. Коммерческая деятельность : учебник / Л. П. Дашков, Н. Ф. Солдатова. - 2-е изд. - Москва : Дашков и К, 2022. - 212 с. - ISBN 978-5-394-04840-1. - Текст : электронный. - URL: <https://znanium.com/catalog/product/1925542>

2 Коммерческая деятельность : учебник и практикум для вузов / И. М. Синяева, О. Н. Жильцова, С. В. Земляк, В. В. Синяев. — Москва : Издательство Юрайт, 2022. — 404 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-01641-3. — Текст : электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. — URL: <https://urait.ru/bcode/489053>

5.2 Дополнительная литература

1 Баженов, Ю. К. Коммерческая деятельность : учебник для бакалавров / Ю. К. Баженов, А. Ю. Баженов ; под. ред. Л. П. Дашкова. - Москва : Дашков и К, 2020. - 286 с. - ISBN 978-5-394-03907-2. - Текст : электронный. - URL: <https://znanium.com/catalog/product/1232020>

2 Дорман, В. Н. Коммерческая деятельность [Электронный ресурс] : учеб. пособие для вузов / В. Н. Дорман. — Москва : Издательство Юрайт, 2021. — 134 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-08385-9. Режим доступа: <https://urait.ru/book/472156>.

3 Дорман, В. Н. Коммерческая организация: доходы и расходы, финансовый результат : учебное пособие для вузов / В. Н. Дорман ; под научной редакцией Н. Р. Кельчевской. — Москва : Издательство Юрайт, 2021. — 108 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-08386-6. — Текст : электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. — URL: <https://urait.ru/bcode/472160>.

4 Иванов, Г. Г. Коммерческая деятельность : учебник / Г.Г. Иванов, Е.С. Холин. - М. : ИД ФОРУМ : ИНФРА-М, 2020. - 384 с.: ил. - (Высшее образование). - ISBN 978-5-8199-0498-5. - Текст : электронный. - URL: <https://znanium.com/catalog/product/1043393>

5 Яковлев Г.А. Основы коммерции[Электронный ресурс]: Учебное пособие / Г.А. Яковлев. - М.: НИЦ ИНФРА-М, 2016. - 224 с. – Режим доступа: <http://znanium.com/bookread2.php?book=484736>

6 Ахмадиева, З.Р. Методические рекомендации для проведения практических занятий по дисциплине «Организация и управление коммерческой деятельностью» для обучающихся по направлению подготовки 38.03.01 Экономика очной формы обучения / Сост. З.Р. Ахмадиева. - Кумертау: Кумертауский филиал ОГУ, 2022.

5.3 Интернет-ресурсы

- 1) <http://www.roskazna.ru/gis/ehlektronnyj-byudzhnet/edinyy-portal-byudzhetnoy-sistemy/> - единый портал бюджетной системы РФ
- 2) <http://www.businesspress.ru> - Деловая пресса;
- 3) <https://www.rbc.ru/politics/> - Подборка информационных материалов о бизнесе и для бизнеса
- 4) <http://www.retail.ru> - Все о розничной торговле
- 5) http://www.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_main/rosstat/ru/statistics/regional_statistics/ - статистические данные по региону.
- 6) <http://www.eeg.ru> - Экономическая экспертная группа. Аналитика и консалтинг по экономике и финансам.
- 7) <http://www.aup.ru> - портал по менеджменту, маркетингу и рекламе, экономике предприятия, инвестициям, управлению персоналом, экономической теории. Бесплатные библиотеки по каждому разделу, форумы
- 8) <http://www.eg-online.ru/> - Экономика и жизнь
- 9) <http://economicus.ru> - экономический портал
- 10) <http://znaniy.com/> - ЭБС Znaniy издательства «Инфра-М»
- 11) <http://www.kommersant.ru/daily/> - Газета "Коммерсантъ": М.: Редакция ИД «Коммерсантъ
- 12) <http://business-magazine.online> - Бизнес-журнал:- М.: «Бизнес-журнал» (АО «Бизнес-журнал»)
- 13) <http://www.bkgis.ru/> - Журнал "Бизнес&Класс"
- 14) <http://www.kommersant.ru/sf> - Журнал "Секрет фирмы»
- 15) <http://www.biblioclub.ru/> - Университетская библиотека онлайн
- 16) <http://znaniy.com/> - ЭБС Znaniy издательства «Инфра-М»
- 17) <https://urait.ru/> - Электронно-библиотечная система ЮРАЙТ

5.4 Программное обеспечение, профессиональные базы данных и информационные справочные системы современных информационных технологий

- 1 Операционная система Microsoft Windows.
- 2 Пакет настольных приложений Microsoft Office (Word, Excel, PowerPoint, OneNote, Outlook, Publisher, Access)
- 3 Свободный файловый архиватор 7-Zip.
- 4 Бесплатное средство просмотра файлов PDF Adobe Reader
- 5 Интернет обозреватель Яндекс. Браузер
- 6 Центральная база статистических данных - <http://cbsd.gks.ru>
- 7 Автоматизированная интерактивная система сетевого тестирования - АИССТ (зарегистрирована в РОСПАТЕНТ, Свидетельство о государственной регистрации программы для ЭВМ №2011610456, правообладатель – Оренбургский государственный университет), режим доступа - <http://aist.osu.ru>
- 8 Антивирус Dr.Web Desktop Security Suite
- 9 Реферативная и справочная база данных рецензируемой литературы Scopus - <https://www.scopus.com>
- 10 Политематическая реферативно-библиографическая и наукометрическая (библиометрическая) база данных Web of Science - <https://apps.webofknowledge.com>
- 11) <http://www.fcior.edu.ru> - Федеральный центр информационно-образовательных ресурсов (ФЦИОР)
- 12) www.consultant.ru - Справочная правовая система «КонсультантПлюс»
- 13) <https://www.garant.ru> - Справочно-правовая система Гарант;
- 14) <https://kodeks.ru> - Кодекс - Профессиональные справочные системы
- 15) <http://nta-rus.com> - Национальная торговая ассоциация

6 Материально-техническое обеспечение дисциплины

Лекционные и практические занятия проводятся в учебных аудиториях.

Помещение для самостоятельной работы обучающихся оснащены компьютерной техникой, подключенной к сети «Интернет» и обеспечением доступа в электронную информационно-образовательную среду филиала и ОГУ

